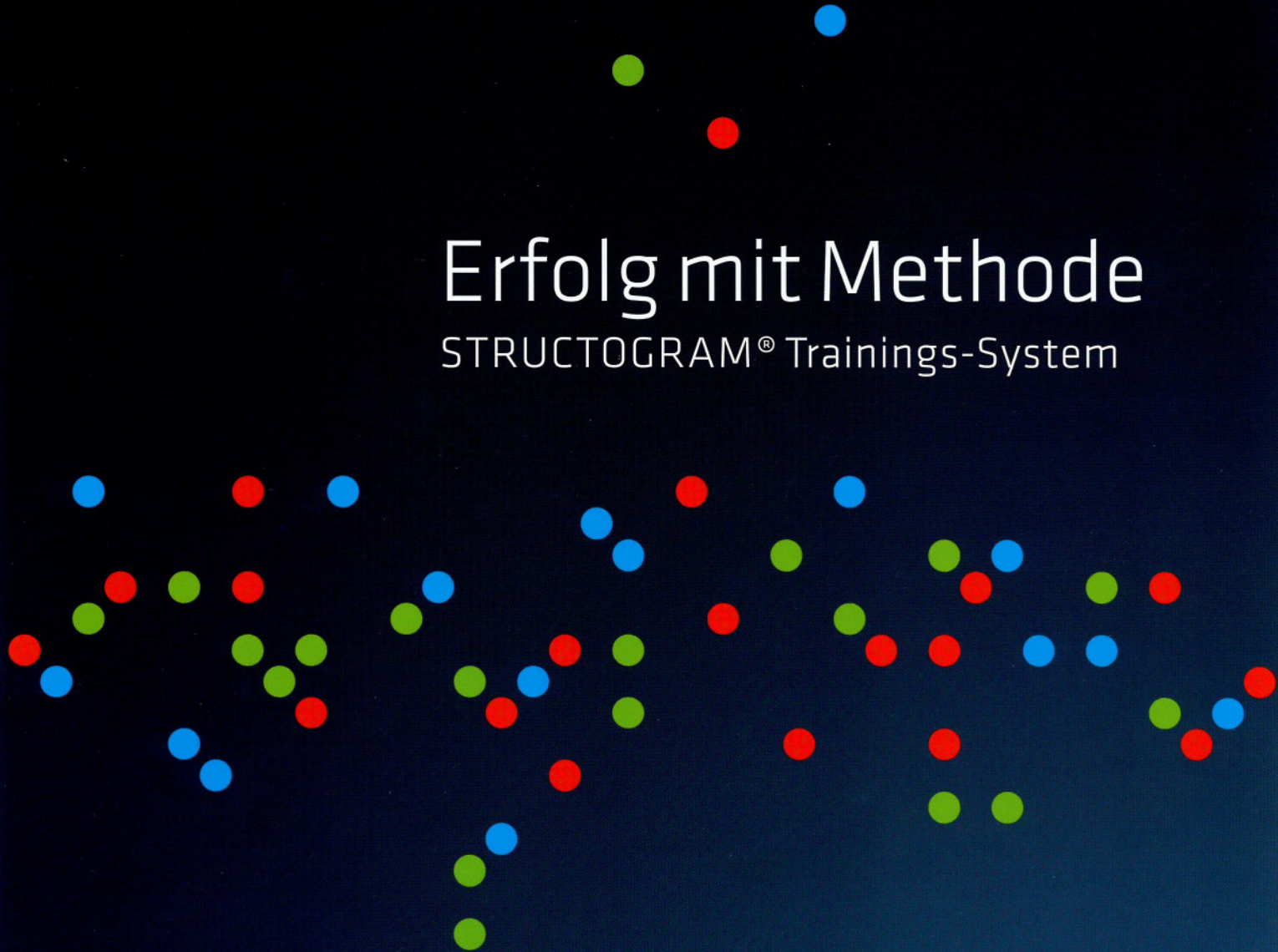


Erfolg mit Methode

STRUCTOGRAM® Trainings-System



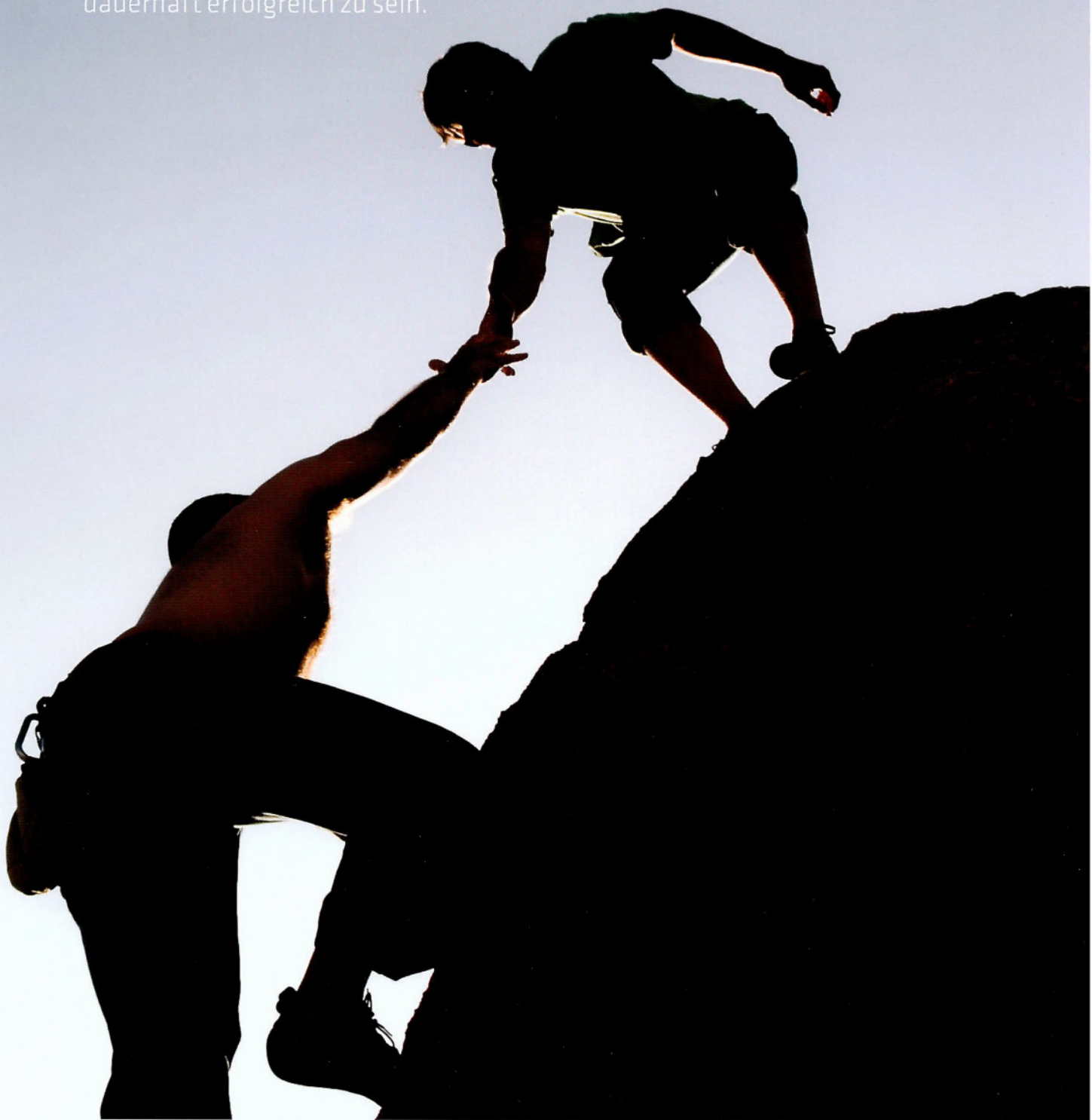
STRUCTOGRAM®



«Wenn es ein Erfolgs-
geheimnis gibt, liegt es
in der Fähigkeit,
die Ansicht des Anderen
zu hören und die Dinge
aus dem seinen wie auch
dem eigenen Blickwinkel
zu sehen.»

HENRY FORD

Durch das STRUCTOGRAM® Trainings-System wissen Sie mehr über sich selbst und können Ihre Stärken gezielter einsetzen. Sie verstehen andere Menschen besser und bauen schneller Vertrauen auf. Vertrauen ist die grundlegende Voraussetzung, dauerhaft erfolgreich zu sein.



Menschen sind verschieden

Was macht Menschen erfolgreich?

Es gibt weder ein Patent-Rezept für den Erfolg, noch einen bestimmten Erfolgs-Typ. Vielmehr weisen erfolgreiche Menschen unterschiedliche Persönlichkeitsmerkmale auf. Sie haben ihren ganz persönlichen Stil und wenden unterschiedliche Methoden und Techniken an, die genau zu ihnen passen. Erfolgreiche Menschen zeichnen sich durch die Stimmigkeit ihrer veranlagten Persönlichkeitsstruktur mit ihrem erlernten Verhalten aus.

Wie man sich in Übereinstimmung mit seiner Natur weiterentwickeln kann, wird durch das Structogram erkennbar. Erst dann, wenn das erlernte Verhalten stimmig ist mit der Grundstruktur der eigenen Persönlichkeit, ist ein Mensch authentisch: eine zentrale Voraussetzung für wirkungsvolle Trainingsarbeit und persönlichen Erfolg.

Jeder Mensch ist einzigartig. Profunde Fachkompetenz ist in der aktuellen Marktsituation eine « Selbstverständlichkeit ». Die Einzigartigkeit anderer Menschen zu erkennen, zu akzeptieren und sich darauf einzulassen, ist die unabdingbare Voraussetzung für eine vertrauensvolle Zusammenarbeit. Damit wird Menschenkompetenz zum entscheidenden Faktor: Die besonderen Eigenarten anderer Menschen zu erkennen und zu berücksichtigen, ist eine wichtige Zielsetzung des Structogram-Trainings-Systems.



Erfolgreiche Menschen sind stimmig in Persönlichkeit und Methode.
Sie sind authentisch.



- **Das Stammhirn**
Das Gehirn der Selbst-Erhaltung,
der Ur-Instinkte des Lebens
- **Das Zwischenhirn (Limbisches System)**
Das Gehirn der Selbst-Behauptung,
des Überlebens durch Kampf oder Flucht
- **Das Großhirn**
Das Gehirn des Selbst-Bewusstseins,
des planenden, vorsorgenden Handelns

Die Biostruktur-Analyse

Das drei-einige Gehirn

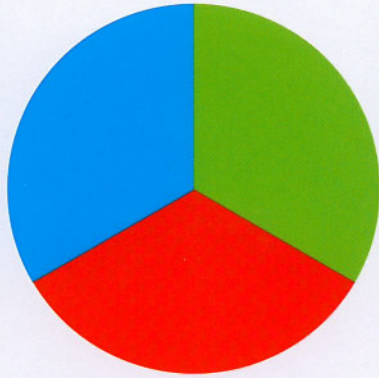
Die Biostruktur-Analyse wurde aus Erkenntnissen der Hirnforschung (Professor Dr. Paul D. MacLean) entwickelt und wird von aktuellen Ergebnissen der Neuro-Wissenschaften, Molekular-Biologie und Verhaltens-Genetik nachdrücklich bestätigt. Es ist naturwissenschaftlich abgesichert, dass wesentliche Persönlichkeitsmerkmale des Menschen von der individuellen Arbeitsweise seines Gehirns abhängen.

Das menschliche Gehirn besteht aus drei Bereichen, die unterschiedliche Funktionen erfüllen. Diese drei so verschiedenartigen «Gehirne» müssen dennoch im «drei-einigen Gehirn» («Triune Brain») eng zusammenarbeiten und sich miteinander verständigen. Dabei behält aber jedes Gehirn seine ganz spezifischen «Spielregeln» bei. Erst aus dem Zusammenwirken des gefühlsmäßig-instinktiven Stammhirns, des emotional-impulsiven Zwischenhirns und des rational-kühlen Großhirns entsteht menschliches Verhalten. Ziel der Biostruktur-Analyse ist, aus Einzeldaten Strukturen zu erkennen. Das Structogram hat dann die Aufgabe, diese Strukturen und damit die individuelle Grundstruktur der Persönlichkeit des Menschen sichtbar zu machen.

Wertfreie Selbstanalyse

Die Biostruktur-Analyse ist kein Test im Sinne der psychologischen Test-Theorie bzw. Eignungsdiagnostik, sondern eine wertfreie Selbstanalyse der individuellen, genetisch-veranlagten Grundstruktur der Persönlichkeit eines Menschen. Sie ist nicht mit Persönlichkeits-Tests vergleichbar, die «situativ» bzw. «umwelt-bedingt» ausgerichtet sind («Moment-Aufnahmen»). Die Ergebnisse der Biostruktur-Analyse sind im Erwachsenenalter stabil und damit verlässlich.

Die Biostruktur-Analyse liegt – in einer Analogie ausgedrückt – nicht auf der Ebene der veränderbaren «Software-Programme», sondern auf der Ebene des unveränderbaren «Betriebs-Systems» des «Bio-Computers» Gehirn.



- **Das Stammhirn**
Zum Beispiel Persönlichkeitsmerkmale:
Fantasie, Intuition, Empathie
- **Das Zwischenhirn (Limbisches System)**
Zum Beispiel Persönlichkeitsmerkmale:
Wettbewerb, Improvisation, Dynamik
- **Das Großhirn**
Zum Beispiel Persönlichkeitsmerkmale:
Planung, Perfektion, Rationalität

Das STRUCTOGRAM®

Genetischer Code der Persönlichkeit

Das Structogram als visualisiertes Ergebnis der Biostruktur-Analyse zeigt die genetisch-veranlagte Grundstruktur der Persönlichkeit.

Die Einfluss-Stärke der drei Hirnbereiche und damit ihr Einfluss-Verhältnis zueinander ist bei jedem Menschen unterschiedlich und bei Erwachsenen stabil. Die Biostruktur-Analyse untersucht das Verhältnis der Einfluss-Stärken, das die Grundstruktur und damit die persönlich-individuelle Biostruktur kennzeichnet. Verantwortlich für das individuelle «Aktivitäts-Niveau» der drei Hirnbereiche sind spezifische Neurotransmitter (Neurotransmitter-Homöostase).

Auf der dreifarbigem Structogram-Scheibe werden die Ergebnisse der Analyse sichtbar. Dabei werden die drei Bereiche des Gehirns durch drei Farbsektoren repräsentiert. Entsprechend den Ergebnissen der Analyse werden die drei Farbsektoren eingestellt. Die Größe jedes Farbsektors kennzeichnet die Einfluss-Stärke, die der betreffende Hirnbereich an der Steuerung des Verhaltens hat. So wird die individuelle Biostruktur der Persönlichkeit deutlich.

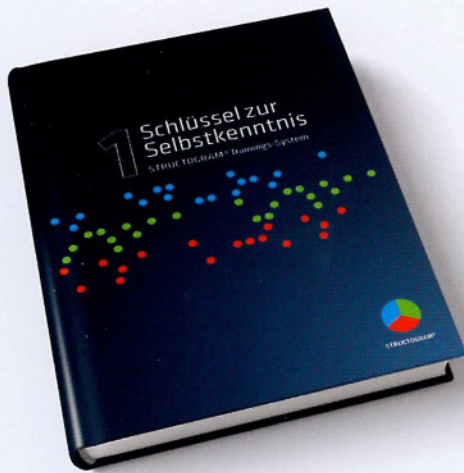
Beim Structogram handelt es sich nicht um eine starre Typologie, da das vielfältige, individuelle «Zusammenspiel» aller drei Hirn-Komponenten ermittelt wird.



Juergen Schoenen
Evolution der Persönlichkeit
Umfassende Einführung in die Grundlagen der
Biostruktur-Analyse mit Literaturhinweisen.
ISBN 3-9522594-0-3

● ● ● Das Gleiche meinen, heißt nicht, das Gleiche sagen.
STRUCTOGRAM® ist die gemeinsame Sprache in Ihrem Unternehmen.





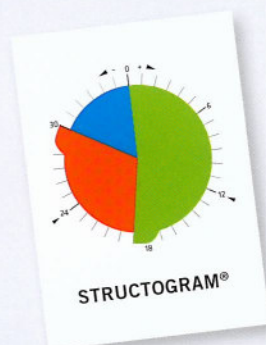
Wer mehr über sich weiß, setzt seine Stärken gezielter ein.

STRUCTOGRAM® Trainings-System 1: Selbstkenntnis


Erfolgreiche Menschen haben einen ganz persönlichen Stil. Sie wenden Methoden und Techniken an, die genau zu ihnen passen. Nicht antrainierte «Erfolgsrezepte», sondern die authentische Persönlichkeit mit allen Ecken und Kanten ist der maßgebliche Erfolgsfaktor. Das Structogram stellt die eigene Persönlichkeit mit allen Chancen und Risiken dar. Dies aber ohne zu werten, weil jede Biostruktur ihre Vorteile hat.

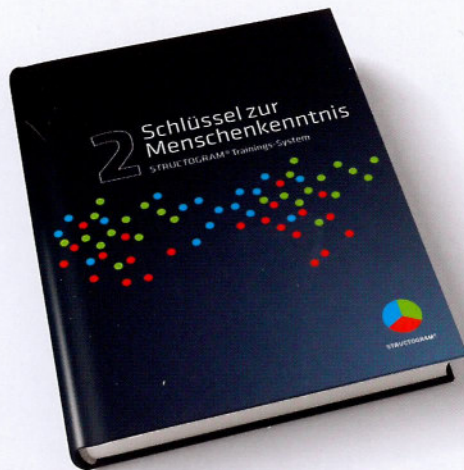
Im ersten Training lernen sich die Teilnehmer auf eine neue Art kennen. Dank der Structogram-Kenntnisse ist es möglich, sich in jeder Lage bewusst so zu verhalten, wie es der eigenen Persönlichkeit entspricht. Sie verstehen die Ursachen ihres Erfolges und können Misserfolge vermeiden. Sich der eigenen Natur entsprechend zu verhalten und zu entwickeln, schafft Vertrauen und spart Energie.

Das Structogram ist die Grundlage für die Arbeit an sich selbst; dabei ist die ureigene Authentizität der Maßstab für die persönliche Weiterentwicklung. Die Kenntnis der eigenen Biostruktur ermöglicht die Erarbeitung realistischer Ziele, den Aufbau erfolgversprechender Strategien und die Anwendung stimmiger Verkaufs-Techniken oder Führungs-Methoden.



Beispiel:
Stärkste Komponente GRÜN
Zweitkomponente ROT
Schwächste Komponente BLAU

 Das STRUCTOGRAM® ermöglicht die bewusste Entwicklung der Persönlichkeit in Übereinstimmung mit der eigenen Natur.



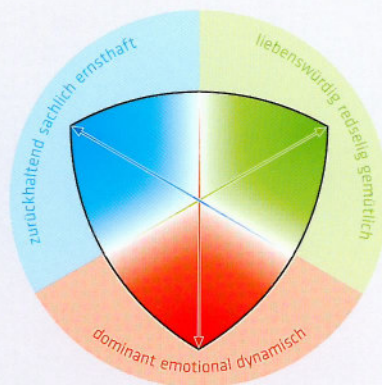
Wer andere Menschen besser versteht, kann sie leichter für seine Ideen gewinnen.

STRUCTOGRAM® Trainings-System 2: Menschenkenntnis

Jeder Mensch ist einzigartig. Es ist nicht möglich, die unzähligen Signale, die Menschen aussenden, einzeln zu erfassen. Um die vielfältigen Signale und Eigenarten auszuwerten und zu verstehen, braucht unser Gehirn als Maßstab Kriterien, die uns helfen, diese Eindrücke zu ordnen. Das TRIOGRAM® ist eine Art Landkarte, um die Eigenarten anderer Menschen schnell und verlässlich zu strukturieren. Es wird im Training als inneres Bild im Langzeitgedächtnis verankert.

Im zweiten Training lernen die Teilnehmer, durch systematisches Beobachten die Biostruktur anderer Menschen zu erkennen und im Triogram zu «orten». Als Basis dient dazu das Wissen über die eigene Biostruktur.

Wer die Biostruktur anderer Menschen erkennt, wird sensibler für ihr Verhalten, kann Menschen in ihrer Individualität besser verstehen und damit unnötige Konflikte vermeiden.



Wer Menschen in ihrer Individualität versteht, agiert erfolgreicher. Eine besondere Stärke des STRUCTOGRAM® Trainings-Systems liegt im leichten und unmittelbaren Praxistransfer.

Hintergrund

Das STRUCTOGRAM® Trainings-System (Biostruktur-Analyse) wurde aus Erkenntnissen der Hirnforschung entwickelt und wird von aktuellen Forschungsarbeiten in den anthropologischen Disziplinen und den System-Wissenschaften nachdrücklich bestätigt.

Der amerikanische Hirnforscher Professor Dr. Paul D. MacLean, Direktor des Instituts für «Brain Evolution and Behavior» am «National Institute of Mental Health», Bethesda/ Maryland, erforschte in den 70er- und 80er-Jahren die evolutions-biologischen Grundlagen und Wirkungsmechanismen («funktionale Struktur») des Gehirns. Dabei entdeckte er, dass unser Gehirn in seiner Entwicklung die wesentlichen Züge aus unterschiedlichen Zeitaltern der Evolution beibehalten hat. MacLean prägte dafür den Begriff des «Triune Brain» («Drei-einiges Gehirn»). Seine Entdeckung trägt viel zum Verständnis der Zusammenhänge zwischen der Hirnstruktur und dem menschlichen Wesen bzw. Verhalten bei.

Der beratende Anthropologe Rolf W. Schirm, München, hatte auf der Basis einer Vielzahl empirischer Untersuchungen ein Modell der menschlichen Persönlichkeit entwickelt. Ihre Differenzierung bzw. Präzisierung als Struktur-Modell und ihre feste naturwissenschaftliche Untermauerung erhielten diese empirischen Erkenntnisse durch das «Triune-Brain-Konzept» von MacLean, mit dem Schirm erstmals in den 70er-Jahren zusammentraf. So entstand die Biostruktur-Analyse mit dem Structogram.

Dr. Victor Bataillard, Gründungsmitglied des Schweizerischen Instituts für Betriebsökonomie und ehemals Inhaber des Organisator-Verlags, Zürich, lernte Schirm in den 80er-Jahren kennen. In Zusammenarbeit mit Schirm gründete Dr. Bataillard das Institut für Biostruktur-Analysen AG (IBSA), Zürich, als internationaler Franchisegeber der Biostruktur-Analyse. Nach dem Tode von Dr. Bataillard übernahm der Schweizer Peter Stutz die Leitung des Instituts, dessen Sitz heute in Luzern ist.

Nach dem Tode von Schirm konnte Juergen Schoemen, Leiter des Deutschen Structogram-Zentrums, Speyer/Frankfurt und wissenschaftlicher Beirat von IBSA, in Zusammenarbeit mit einem interdisziplinären Team von Wissenschaftlern die naturwissenschaftlichen Grundlagen der Biostruktur-Analyse erweitern. Basis waren neue Erkenntnisse in den anthropologischen Disziplinen und den System-Wissenschaften. Dabei wurde unter anderem deutlich, dass für das unterschiedliche «Aktivitäts-Niveau» der drei Hirnbereiche spezifische Neurotransmitter verantwortlich sind (Neurotransmitter-Homöostase); siehe auch «Juergen Schoemen: Evolution der Persönlichkeit. Die Grundlagen der Biostruktur-Analyse, CH-Luzern».

Das Autoren-Team Christian Reist, Juergen Schoemen und Peter Stutz hat schliesslich in mehrjähriger Arbeit das Structogram-Trainings-System für Führung und Verkauf entwickelt. Auf Basis der Trainings-Bausteine «Structogram (Selbstkenntnis)» und «Triogram (Menschenkenntnis)» ermöglichen die Trainings «Schlüssel zum Kunden» und «Schlüssel zum Mitarbeiter» die spezielle Anwendung der Biostruktur-Analyse in Verkauf und Führung.

Hintergrund

«Wir können nicht alles sein,
was wir sein möchten.
Aber wir können all das werden,
was uns möglich ist.»

Dean Hamer, Verhaltensgenetiker,
Direktor der Gene Structure and Regulation Unit
am National Cancer Institute (NCI), Bethesda, USA

- Das STRUCTOGRAM® als visualisiertes Ergebnis der Biostruktur-Analyse zeigt die individuelle, genetisch-veranlagte Grundstruktur (Biostruktur) der Persönlichkeit.
- Das STRUCTOGRAM® soll und kann nicht alles im Verhalten des Menschen erklären, zeigt aber maßgebliche biologische Rahmenbedingungen für das Verhalten auf.
- Die Lehrmittel des STRUCTOGRAM® Trainings-Systems werden ausschließlich in Trainings von lizenzierten STRUCTOGRAM®-Trainern eingesetzt und abgegeben.
- Das STRUCTOGRAM® ist ein wichtiges Zahnrad im Getriebe eines Unternehmens. Es kann die Drehzahl erhöhen und Kräfte übersetzen.
- Das STRUCTOGRAM® ist die gemeinsame Sprache im Unternehmen – und dies weltweit in 28 Ländern.
- Durch das STRUCTOGRAM® Trainings-System schaffen Sie die Voraussetzungen, dauerhaft erfolgreich zu sein.



Susanne Freund

Hotzelstr. 6

63741 Aschaffenburg

Tel.: 06021 / 85 88 70

mobil: 0178 / 85 88 703

eMail: kontakt@susanne-freund.de

www.susanne-freund.de